

N° 55

JUIN 2023

Nous construisons l'avenir

Ensemble



Mn
Manganese

Minéral brut de Manganèse

SOMMAIRE

1	SOMMAIRE - ÉDITO Édito de M. Romain Boutonnet	P.2-3
2	DES MÉTIERS ET DES HOMMES FORMATIONS : Formations 1er semestre 2023 - Formation TOYOTA - Formation ISUZU MOUVEMENTS DU PERSONNEL AU 31/12/2022 : Nouveaux arrivés - Départs à la retraite - Décès	P.4-8
3	LE GROUPE EN CHIFFRES Bilan social au 31/12/2022 En direct du marché automobile au 30/04/2023	P.8-11
4	APPRENONS ENSEMBLE " DO YOU SPEAK ENGLISH ? " ASTUCES EXCEL	P.12-13
5	LA VIE DU GROUPE GROUPE SOGAFRIC : Journée RSE - Challenge bouteilles plastiques- OPEN de LIBREVILLE SODIM TP : Nouveau Showroom RENAULT - Nouveau Fournisseur TRELLEBORG - Convention ISUZU Pick-up - Nouveau Fournisseur BOMAG - Arrivée de SHACMAN chez SODIM TP - Venue d'ISUZU TRUCKS au Gabon - Convention annuelle BOBCAT SOGAFRIC SERVICES : Visite de ICESTREAM - Bilan et perspectives de XEROX au Gabon TOYOTA GABON : Nouvelle signalétique ATELIER - Échanges constructifs entre TOYOTA GABON et CIEM de Sao Tomé GESPARC : Venue du fournisseur WheelSecure - Kiosque aéroport SOGAFRIC SENEGAL : Nouveau partenariat dans l'instrumentation et les flexibles - Nouveau partenariat dans les pneumatiques - Une base technique dédiée	P.14-19
6	TOUT LE MONDE EN PARLE SODIM TP : Petit déjeuner TRELLEBORG - PetroGabon toujours fidèle à ISUZU SOGAFRIC SERVICES : IVINDO IRON - marché XEROX - marché MUTOH - Audit remise en état à la Clinique El Rapha - Maintenance multiservices pour ASSALA Production d'eau glacée chez TotalEnergies Gabon - Solarisation des stations TotalEnergies - Sécurité en ZIO - Equipement bureau Agence Oyem SEEG - Aménagement et agencement pour la CNAMGS - Equipement bureau Comilog Nouvelle base TOYOTA GABON : Aménagement spécial - Un taxi, un emploi, un avenir - Corolla Cross version GR-Sport - Petit déjeuner au département Pièces Détachées GESPARC : Nouvelle flotte pour IVINDO IRON - WheelSecure équipe MAN chez YOMBE II - Renouvellement de la flotte de COLAS SOGAFRIC SENEGAL : Participation à la Foire Internationale Agricole du Nord - Mission Multisectorielle	P.20-25
7	CÔTÉ COM GROUPE SOGAFRIC : Communication institutionnelle du Groupe SOGAFRIC SODIM TP : Communication globale de SODIM TP SOGAFRIC SERVICES : Communication globale de SOGAFRIC SERVICES SOGAFRIC SERVICES DÉPARTEMENT ELECTRA : Communication globale de SOGAFRIC SERVICES département ELECTRA TOYOTA GABON : Communication globale de TOYOTA GABON GESPARC : Communication globale de GESPARC SOGAFRIC SÉNÉGAL : Communication globale de SOGAFRIC SENEGAL	P.26-27
8	SANTÉ L'HYGIÈNE BUCCO DENTAIRE	P.28-29
9	RICHESSSES DU GABON LE MANGANÈSE : UN MINERAL ESSENTIEL POUR L'INDUSTRIE MONDIALE	P.30-31

ÉDITO

ENSEMBLE POUR UN DEVELOPPEMENT DURABLE

Le monde évolue à un rythme effréné. Après les bouleversements de la COVID, il est maintenant confronté à des tensions géopolitiques, des enjeux énergétiques et des menaces climatiques sans précédent.

Pourtant, malgré ces défis, nous restons confiants dans l'avenir. Ce contexte d'incertitude est un appel à la mobilisation de tous et à l'action de chacun. Au fil du temps et au gré des situations, notre Groupe a déjà démontré sa capacité à se réinventer, à s'engager et à s'adapter

Notre confiance dans l'avenir repose sur 3 piliers essentiels :

- La force de notre collectif ;
- Notre capacité d'adaptation ;
- Notre sens des responsabilités.

La force de notre collectif anime notre modèle économique et notre démarche depuis toujours. Ensemble, nous avons conçu des stratégies à long terme, et c'est, ensemble, dans ce même esprit de collaboration, que nous avons constamment ajusté notre tactique à court terme.

Nous avons fait face aux enjeux majeurs qui affectent nos métiers et notre société en nous adaptant continuellement. Pour répondre aux attentes toujours plus exigeantes de nos Clients, nous imaginons des solutions novatrices et nous investissons dans la formation de nos collaborateurs et dans de nouvelles technologies. Cette agilité est garante de notre pérennité. Elle nous permet de rester pertinents et compétitifs au service de nos Clients.

Enfin, nous sommes intimement convaincus que le succès de nos projets ne peut être envisagé sans respect de notre environnement. Nous devons adapter nos gestes pour accompagner cette transition écologique, énergétique et climatique qui est face à nous. Dans cette logique, nous avons récemment partagé plusieurs initiatives qui illustrent notre implication en terme de Responsabilité Sociale des Entreprises. Ces actions reflètent, non seulement nos valeurs, mais aussi notre engagement pour un développement durable.

Romain BOUTONNET
Directeur Général SOGAFRIC HOLDING

> FORMATION INFORMATIQUE ET BUREAUTIQUE

Nombre d'heures : 80 Heures
Formateur : David DEUTCHOVA - IT FORM
Dates : Du 13/02/2023 au 17/02/2023
Lieu : Libreville
Thème : CISCO TSHOOT, CCNP Routing and Switching
Participants : 2 Participants (KOMO GESTION GROUPE) Jean Karl Junior N'GOWET, Christian SODJI

> FORMATION Q.H.S.E.

Nombre d'heures : 5 Heures
Formateur : Elvice MAFOIANA
Date : Le 21/02/2023
Lieu : GESPARG Carrosserie
Thème : Lutte incendie : Formation à la manipulation des extincteurs
Participants : 12 Participants (GESPARG) Marie-Thérèse Sonia MAVOUNGOU, Serge Raymond DJAGHA, Hugues Raphaël NGOUALA, Dieudonné MOUELE, Dimitri Blandin LETOUGOU, Steeve MOUNGUENGUI, Franck Dève MAGANGA, Arthur METENOU KOFFI, Aimé Désiré MBEMBO, Stéphane ALLOGHE EYENE, Audrey DINGOKA MAYIMET, Joseph IBOUANGA

> FORMATION MANAGEMENT

Nombre d'heures : 24 Heures
Formateur : Eurocham Sénégal
Dates : Du 06/03/2023 au 07/03/2023 - Du 13/03/2023 au 14/03/2023 - Du 20/03/2023 au 21/03/2023
Lieu : Sénégal
Thème : Gestion du temps
Participants : 3 Participants (SOGAFRIC SÉNÉGAL) Cheick Sidath DIOUF, Salif COLY, Thioro FAYE

> FORMATION LINGUISTIQUE

Nombre d'heures : 1840 Heures
Formateur : Annie Lore OKOMO NDONG - Marshall ABESSOLO - CLCL
Dates : Du 16/03/2023 au 02/06/2023
Lieu : Centre de formation Boutonnet-Brenac
Thème : Formation d'anglais
Participants : 46 Participants (Groupe SOGAFRIC) Candice Magalie GNEMBE PENDI, YIRE IKAPI, John Doris Sandra MBA BEKALE, Vanessa BILOUNGA épse BEKALE, Nina Armelle N'NEGUE WAFO, Mauril MIHINDOU DIBERY, Jeanne Barbara NSANGNE NDONGO, Bernadette Blonde SINEU YINFA, Gaetan EYEGHE NDOUTOUME, Jean Bernard MOUNDZEO, Chancelle MAKOSSO-MABOUMBA, Gildas Régis MACKAYAT, Carine Yannick SAKYS MAWOBO, Awa Christine SANOGO ESSIEYI, Kathuiscia Diane N'NOLE ANGOUE, Rachel MOUKOUMBI MOUNDZEO, Gildas Steeven ASSOUMOU OKAWÉ, Gaston GNOUNDOU, Jean Marie BARRO ADJAKPATY, Philippe MAZIERES, Tania Linda ASSENGONE NGUEMA, Verdier Yannick ASSEKO, Yves HERNANDEZ, Guy Stephen LASSY-TCHIKAYA, Cécile Alda ANTCHOUÉY MAGANGA, Tatiana Tania MBOU DABANY (SODIM TP) Vanessa Miriam ESSOUGHE ep MBAMA, Espérance NTAHINTA MBOUMBA, Castanol MIHINDOU, Claudia HIRSCHFELD ep. SEVESTRE, Aline NDIMBOU MOUKALA ep.MBA, Frédéric ANTOINE, Bernice NEGHE NGUEMA Ep. LANOY, Reila MIGINDOU NDIAYE, Jasmick Emile MBA ONDO (SOGAFRIC SERVICES), Djief TCHIPEMBOUSSOU NGOMA (TOYOTA GABON) Elodie Savana ABEGHE ONDO, Lucie LIKASSA, Charlotte ALENE-OBIANG, Laétitia RICHARD, Lisa Danielle Dechanel DUMAS, Jean-Claude SEDDA, Léonie AVOMO OBIANG, Djerry MAGANGA MAGANGA (GESPARG) Frédérique Alba AVOMO NSIALA, Géraldine Carméla Sarah REMONDI, V. ABEME EYAMAME, Vanessa Denise TELLA (KOMO GESTION GROUPE)

> FORMATION DROIT SOCIAL

Nombre d'heures : 2 Heures
Formateur : Elise TEILLIER - DELOITTE
Dates : Du 21/03/2023 au 22/03/2023
Lieu : Deloitte
Thème : Harcèlement et discrimination au travail
Participant : 1 Participant (KOMO GESTION GROUPE) Frédérique Alba AVOMO NSIALA

> FORMATION Q.H.S.E.

Nombre d'heures : 60 Heures
Formateur : Junior METOGO - AP CONSULTING
Dates : Du 25/03/2023 au 26/03/2023
Lieu : Moanda
Thème : Permis G
Participants : 5 Participants (SODIM TP) Hichem BOURAIOU, Placide MOULENDA, Freddy CHÂTEAU BIYOGO, Georges BONANE, Delpeche ONDO NDONG

> FORMATION RSE

Nombre d'heures : 7 Heures
Formateur : Sabine DRUJON - IFACI
Date : Le 31/03/2023
Lieu : Libreville
Thème : Evaluer la RSE : pourquoi et comment ?
Participant : 1 Participant (KOMO GESTION GROUPE) Frédérique Alba AVOMO NSIALA

> FORMATION AUDIT

Nombre d'heures : 14 Heures
Formateur : Claire DE SORAS - IFACI
Dates : Du 17/04/2023 au 18/04/2023
Lieu : Libreville
Thème : Le contrôle interne
Participant : 1 Participant (KOMO GESTION GROUPE) Frédérique Alba AVOMO NSIALA

> FORMATION Q.H.S.E.

Nombre d'heures : 40 Heures
Formateur : Virgil FANGANG - TOYOTA CAMEROUN
Dates : Du 08/05/2023 au 12/05/2023
Lieu : Cameroun (Douala)
Thème : DPOK PART 3 : PRACTICAL - for Promoters @RTC
Participant : 1 Participant (TOYOTA GABON) Stéphane MORNA

> FORMATION INFORMATIQUE ET BUREAUTIQUE

Nombre d'heures : 68 Heures
Formateur : "Adjé Mawili GUNN - Intégral Technologies"
Dates : Du 15/05/2023 au 16/05/2023 et le 18/05/2023
Lieu : Franceville - Port-Gentil
Thèmes : Formation sur la sensibilisation à la sécurité de l'information
Participants : 45 Participants (Groupe SOGAFRIC) Placide MOULENDA, Freddy BIYOGO CHÂTEAU, Fandry Jennifer LEMBOUMBA, Sylvain Jean SMAL, Guisty Storn ALABA ONKOUMA, Yannick Georges BIYOGHO BI NGUEMA, Ghislain Dada MOMBEH MA MOMBÔ, Hichem BOURAIOU, Bérenger MBOULA, Martial Gaël NZE ASSOUME, Hike Ulrich NZAME-MEFANE, Guy Léonel LEMBOUMBA ONDOUNGA, Joana Lucrécia BIKE (SODIM TP) Hervé Bedel MANDJONGHO, Lionel BIPANDA, Kathuiscia Nelly BILOMBI-MISSAMOU, Patchéni Wellbert ITSAMANGA, Evrard NGOMO MAYAGUI, Christ Cleophas PEBELLOT MBATCHI, Windy Monique TAPPOYO, Yves Daniel ENDAMA NGUEMA, Pierre TSAMBA, Martine NWEMPINDI ALIWA (SOGAFRIC SERVICES) Harris Gaël MOUYABI SOUKA, Larissa Poupette NGOLO NGOUNDOU LEKIKI, Léonie AVOMO OBIANG, Graziella Suzanne KOUUMBEKA, Ismael Valère INDZINDZI, Michaele P. TSOUNGHA, Alex-Fabrice YEKE-MOUISSI, Afé Obi TCHIKAYA YESSA, Claire YENO AZOKRY, Aimé Serge IBALA, Didier EYEGHE, Philippe Albert Fernand COLLETIN, Samy GUILAGA IRANI, Elza MBOUROU BIYO, Mamouchka ANGONE ASSOUMOU, Gisèle TSHINGUTA KALALA, Serge NZENGUE, Franck-Hubert MINKO M'ENAME, Bertrand DJEMBI MOMBÔ, Marie Claire BADZINA, Gérard MBA NZOGHE, Djerry MAGANGA MAGANGA (GESPARG)

> FORMATION Q.H.S.E.

Nombre d'heures : 48 Heures
Formateur : Virgil FANGANG - TOYOTA CAMEROUN
Dates : Du 22/05/2023 au 26/05/2023
Lieu : Animée en visio conférence
Thème : Formation DPOK part 1&2 review
Participants : 3 Participants (TOTOTA GABON) Stéphane MORNA, Olivia Laura GOMEZ, Franck MAGONGA PAKWESI

> FORMATION Q.H.S.E.

Nombre d'heures : 40 Heures
Formateur : Virgil FANGANG - TOYOTA CAMEROUN
Dates : Du 12/06/2023 au 16/06/2023
Lieu : Cameroun (Douala)
Thème : DPOK PART 3 : PRACTICAL - for Promoters @RTC
Participant : 1 Participant (TOYOTA GABON) Franck MAGONGA PAKWESI

> SODIM TP

FORMATION ISUZU

Au mois de mai, un formateur d'ISUZU venu spécialement d'Afrique du Sud, a animé, pendant une semaine, une formation sur les nouveaux modèles vendus au Gabon. Les agents de SODIM TP ont ainsi pu recevoir une formation sur la nouvelle motorisation du pick-up D-MAX et sur les nouvelles technologies du modèle MU-X. Pendant son intervention, le formateur a créé des scénarios de pannes simulées afin que les agents apprennent par eux-mêmes à résoudre ces situations complexes. Cette approche pratique a permis aux collaborateurs de SODIM TP de renforcer leurs compétences techniques et d'améliorer leur maîtrise des véhicules. Grâce à cette formation sur les nouveaux modèles et les technologies avancées, les agents de SODIM TP sont désormais mieux préparés pour assurer l'entretien et les réparations des véhicules ISUZU, contribuant ainsi à développer la réputation d'efficacité des ateliers et ainsi à fidéliser les clients.



> TOYOTA GABON

FORMATION TOYOTA

Au mois de mai, M. Stéphane MORNA, Responsable des Pièces de Rechange et Accessoires, s'est rendu au Cameroun pour bénéficier de la formation de certification DPOK pour le compte de TOYOTA GABON. Cette formation a été suivie d'un audit, puis de nouvelles formations en ligne qui ont eu lieu du 22 au 26 mai pour l'ensemble de l'équipe du département des Pièces Détachées. Par la suite, M. Franck MAGONGA PAKWESSI, Technicien Q.H.S.E., s'est déplacé à Abidjan pour bénéficier également d'une formation qualité. Cette démarche vise à repenser la gestion des stocks dans l'entrepôt afin d'améliorer la rapidité du service Client. Au cours du second semestre, le processus de rangement des stocks débutera. Ces efforts de formation et de réorganisation des stocks contribueront à améliorer de façon significative les performances et la qualité des services de TOYOTA GABON.



> TOYOTA GABON

DÉPART À LA RETRAITE

Nous félicitons Mme Julie EYEANG pour sa carrière de 32 ans au sein de TOYOTA GABON. Son départ à la retraite, le 11 avril 2023, met un terme à sa prestation de service exemplaire. Nous tenons à exprimer notre gratitude pour ses nombreuses années de dévouement et de contribution au succès de TOYOTA GABON. La retraite est une étape importante dans la vie professionnelle, et nous souhaitons à Mme Julie EYEANG une retraite heureuse et épanouissante, remplie de moments de détente, de réalisations personnelles et de nouvelles aventures.



Les formations totalisent

5 156 HEURES
pour le 1^{er} semestre 2023

DES MÉTIERS ET DES HOMMES

MOUVEMENTS DU PERSONNEL AU **31/05/2023**

8
Ensemble

LE GROUPE EN CHIFFRES

BILAN SOCIAL AU **31/12/2022**

9
Ensemble

NOUVEAUX ARRIVÉS

SOCIÉTÉ	NOM	PRÉNOM	EMPLOI
SODIM TP	BELFKIH	Driss	CHEF DÉPARTEMENT - ATELIER POIDS LOURDS
SODIM TP	MAVOUNGOU	Darnella Geryska	TECHNICIENNE ÉLECTROMÉCANIQUE
SODIM TP	NDOMBI KOMBILA	Caroline	ASSISTANTE ADMINISTRATIVE
SODIM TP	NGOMA	Rodrigue	MÉCANICIEN
SODIM TP	SMAL	Sylvain	CHEF D'AGENCE HAUT-OGOUÉ
SOGAFRIC SERVICES			
SOGAFRIC SERVICES	BOUAYA	Wilfried	AGENT TECHNIQUE D'APPROVISIONNEMENT
SOGAFRIC SERVICES	COQUIN	Jean Philippe Florent	CHEF DE SERVICE NÉGOCE
SOGAFRIC SERVICES	DIRAMBA NIAMA	Gabin	ÉLECTRICIEN BATIMENT / INDUSTRIEL
SOGAFRIC SERVICES	ITSAMANGA	Patchéni Wellbert	ASSISTANT TECHNIQUE BUREAUTIQUE
SOGAFRIC SERVICES	OBIANG-MOTO	Fulbert Rosny	TECHNICIEN ÉLECTRICIEN SECURITE TÉLÉCOM
TOYOTA			
TOYOTA	IROGOLO MAKOMBA	Yann Vivien	AGENT TECHNIQUE COMPTABLE
TOYOTA	KOMBA PAPE	Burnette Wylricia	ASSISTANTE RH
TOYOTA	RIGAUD	Frédéric Martial Marcel	CHEF DEPARTEMENT SAV EN CHARGE DE FORMATION AUTO ET POIDS LOURD MULTI SITES
GESPARC			
GESPARC	DIBOTY-MOUYAMA	Maude Laurène	AGENT COMMERCIAL
GESPARC	DOUNANOU GUIKOUMBI	Elmira	AGENT TECHNIQUE COMPTABLE
GESPARC	ITOMI	Kennedy Fredy	CHAUFFEUR SPECIALISÉ
GESPARC	KONGO MABIALA	Jude Gael	MAGASINIER
GESPARC	LANDJI ENDIBOME	Etienne Thibaut	CHAUFFEUR SPECIALISÉ
GESPARC	LINGOMI NZEGOUALA	Martial Nicaise	MAGASINIER
GESPARC	MAROGA-WABA	Al-Rodrigue	CHAUFFEUR SPECIALISÉ
GESPARC	MEMBAMBO KOTSI	Alda Cécily	ASSISTANTE ADMINISTRATIVE
GESPARC	MINSHO	Prince Kenny-Loyd	MECANICIEN
GESPARC	MOMBO BASSANGUI	Bienvenue	CHAUFFEUR SPECIALISÉ
GESPARC	MOUNGUENGUI	Cédric	MECANICIEN
GESPARC	NDJEMBI-NDJEMBI	Freddy	CHAUFFEUR SPECIALISÉ
GESPARC	NGUIMBI-NGUIMBI	Hurgeon	MAGASINIER
GESPARC	NJDJIBADI	Ulrich	CHAUFFEUR SPECIALISÉ
GESPARC	PAMBO	Christian	CHAUFFEUR SPECIALISÉ
GESPARC	THIVOU-MAMADOU	Agacy Vêrone Lydirhat	ASSISTANTE DE DIRECTION
SOGAFRIC SÉNÉGAL			
SOGAFRIC SÉNÉGAL	CASANOVA	Stéphane	DIRECTEUR GÉNÉRAL
SOGAFRIC SÉNÉGAL	DIAO	Papa Babacar	AGENT ADMINISTRATION DES VENTES
SOGAFRIC SÉNÉGAL	LOPY	Gabriel	ADJOINT RESPONSABLE SAV
SOGAFRIC SÉNÉGAL	MBENGUE	Mandoumbé	CHAUFFEUR COURSIER
SOGAFRIC SÉNÉGAL	NIANG	Mouhamed	MECANICIEN VL
SOGAFRIC SÉNÉGAL	SAGNA	Pierre Apakenaw	MAGASINIER
DÉPARTS À LA RETRAITE			
SOGAFRIC SERVICES	IGNOUMBA MOULOUNGUI	Jean François	FRIGORISTE
TOYOTA	EYEANG MEVIANE	Julie	CAISSIÈRE PRINCIPALE
DÉCÈS			
SODIM TP	IGOUWE AGAMBOUE	Joseph	CHEF ÉQUIPE TOURNAGE - FRAISAGE



EFFECTIFS 2022 DE SODIM TP (CDI-CDD)

OUVRIER/EMPLOYÉ	TECHNICIEN/AGENT DE MAÎTRISE	INGÉNIEUR/CADRE	TOTAL
51	57	12	120



EFFECTIFS 2022 DE SOGAFRIC SERVICES (CDI-CDD)

OUVRIER/EMPLOYÉ	TECHNICIEN/AGENT DE MAÎTRISE	INGÉNIEUR/CADRE	TOTAL
120	69	23	212



EFFECTIFS 2022 DE TOYOTA GABON (CDI-CDD)

OUVRIER/EMPLOYÉ	TECHNICIEN/AGENT DE MAÎTRISE	INGÉNIEUR/CADRE	TOTAL
34	29	7	70



EFFECTIFS 2022 DE GESPARC (CDI-CDD)

OUVRIER/EMPLOYÉ	TECHNICIEN/AGENT DE MAÎTRISE	INGÉNIEUR/CADRE	TOTAL
77	44	8	129

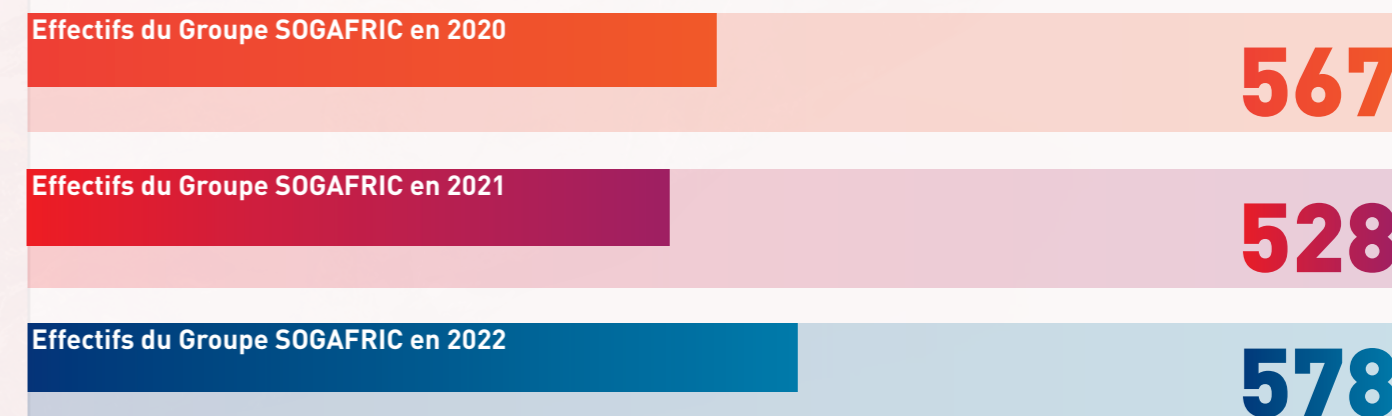


EFFECTIFS 2022 DE SOGAFRIC SÉNÉGAL (CDI-CDD)

OUVRIER/EMPLOYÉ	TECHNICIEN/AGENT DE MAÎTRISE	INGÉNIEUR/CADRE	TOTAL
6	15	5	26

GABON-SÉNÉGAL-ANGOLA-FRANCE

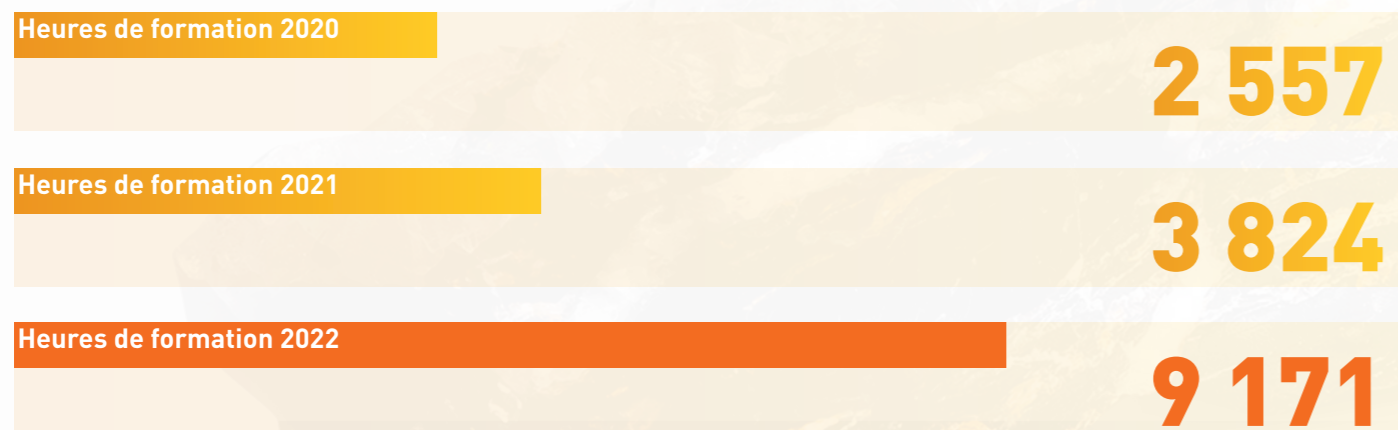
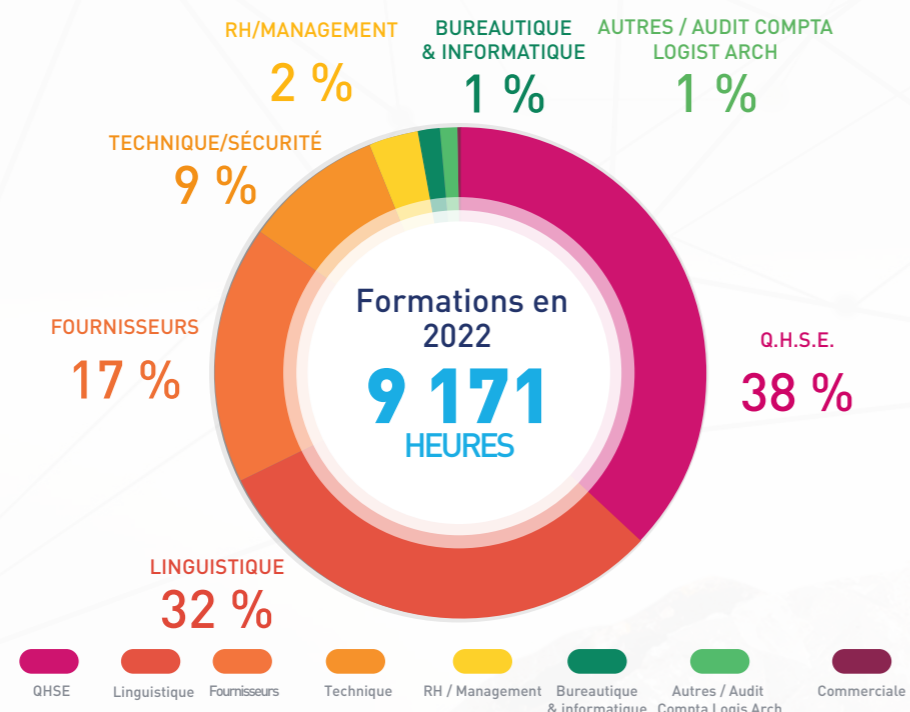
EFFECTIFS DU GROUPE SOGAFRIC EN 2020/2021/2022



NOMBRE D'HEURES DE FORMATION PAR THEMATIQUE DE FORMATION EN 2022

	2020	2021	2022
Q.H.S.E.	410	584	3 408
LINGUISTIQUE	528	0	2 821
FOURNISSEURS	1 460	2 546	1 565
TECHNIQUE	81	264	826
RH / MANAGEMENT	24	28	164
BUREAUTIQUE & INFORMATIQUE	14	173	328
AUTRES / AUDIT COMPTA LOGIST ARCH	40	0	49
COMMERCIALE	0	229	10
TOTAL HEURES DE FORMATION	2 557	3 824	9 171

RÉPARTITION DES HEURES PAR THEMATIQUE EN 2022

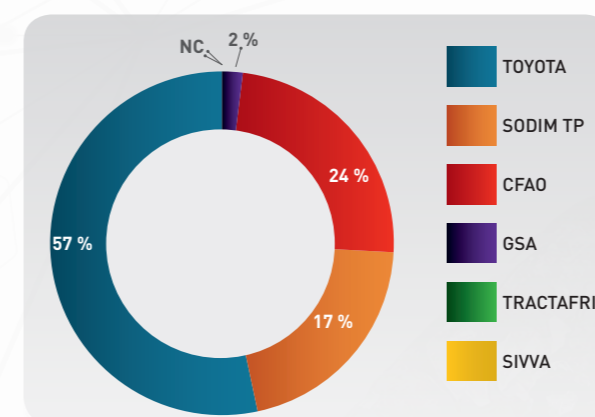


>MARCHÉ DE L'AUTOMOBILE

Le Groupe Sogafric maintient sa position de leader sur le marché de l'automobile au Gabon jusqu'au 30 avril 2023. Avec la vente de 844 véhicules sur un total de 1142, le Groupe Sogafric démontre sa forte présence et sa part de marché significative dans le secteur automobile.

>VÉHICULES LÉGERS

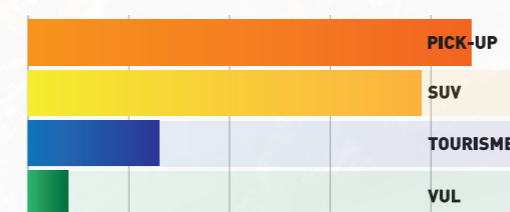
Répartition des parts de marché des véhicules légers au Gabon



En terme de répartition, le marché de véhicules légers s'établit à 1049 unités. TOYOTA GABON reste leader du marché et détient 57 % des parts de marchés avec 594 véhicules vendus. En deuxième position, CFAO, qui détient une part de marché de 24 %. Quant à SODIM TP, ses 174 unités vendues se classent en troisième position.

TOYOTA	594
CFAO	257
SODIM TP	174
GSA	24
TOTAL	1049

En terme de répartition du marché, les pick-up restent sur la première marche du podium avec 44 % de part marché suivi des SUV avec 39 %.



VENTES VÉHICULES LÉGERS

TOYOTA	594
MITSUBISHI	140
SUZUKI	105
RENAULT	93
MAZDA	46
ISUZU	21
NISSAN	14
FIAT	11
PEUGEOT	7
VOLKSWAGEN	7
JEEP	6
KIA	3
DONG FENCKLONG	2
HYUNDAI	NC
FORD	NC
BMW	NC
LAND ROVER	NC
CHANA	NC
ZX AUTO	NC
KYC	NC
CNJ	NC
MERCEDES	NC

>VÉHICULES INDUSTRIELS

SODIM TP reste leader sur le marché des véhicules industriels au 30 avril 2023 avec 61 véhicules industriels vendus soit 66 % des parts de marché. TOYOTA se positionne en troisième position avec 15 véhicules industriels vendus dont quatre camions HINO.

SODIM TP	61
CFAO	17
TOYOTA	15
TRACTAFRIC	NC
TOTAL	93

La marque vedette de SODIM TP est ISUZU avec 42 unités vendues.

ISUZU	42
MAN	19
TOYOTA	11
FUSO	9
RVI	8
HINO	4

DO YOU SPEAK ENGLISH ?

La vente est tout un art. Un bon commercial doit connaître toutes les ficelles pour vendre un produit ou une offre de son entreprise à un client potentiel. Un bon vendeur doit être capable de communiquer la valeur du produit ou des services de son entreprise, tout en guidant le client dans sa décision.

COMMENT CONCLURE UNE NÉGOCIATION EN ANGLAIS ?

Vous trouverez ci-dessous quelques exemples de phrases qui vous aideront à conclure une négociation en anglais :

I would like to propose to you to concretize all the elements that we have just seen together.

Je voudrais vous proposer de concrétiser tous les éléments que nous venons de voir ensemble.

That's okay, we'll schedule a delivery for you this week.

C'est bon, nous allons programmer une livraison pour vous cette semaine.

I think I've answered all your questions, is there one last point that makes you hesitate?

Je pense avoir répondu à toutes vos questions, y a-t-il un dernier point qui vous fait hésiter ?

I would like to know where you are in your decision making?

J'aimerais savoir où vous en êtes dans votre prise de décision ?

I would like to know your opinion on this subject...

J'aimerais connaître votre opinion à ce sujet...

Okay, maybe my offer is lower than you expected, but it is much more interesting than those offered by other competitors.

D'accord, mon offre est peut-être inférieure à ce que vous attendiez, mais elle est beaucoup plus intéressante que celles proposées par d'autres concurrents.

I'm not sure I understand your position. Could you tell me again what you think about... ?

Je ne suis pas sûr de comprendre votre position. Pourriez-vous me redire ce que vous pensez de... ?

I just want to make sure I understand your point of view.

Je veux juste être sûr de comprendre votre point de vue.

We are willing to compromise.

Nous sommes prêts à faire des compromis.

I don't see any problem with it.

Je ne vois aucun problème avec ça.

Could you be more specific about the... ?

Pourriez-vous être plus précis sur le... ?



Have we finally reached an agreement?
Avons-nous enfin trouvé un accord ?

How much are you willing to pay?
Combien êtes-vous prêt à payer ?

Unfortunately, your counter-proposal does not live up to our expectations.

Malheureusement, votre contre-proposition n'est pas à la hauteur de nos attentes.

COMMENT DEMANDER L'AVIS DE VOTRE INTERLOCUTEUR ?

What else should your current supplier provide?

Qu'est-ce que votre fournisseur actuel devrait vous apporter de plus ?

If we meet all your expectations, is the deal done?

Si nous répondons à toutes vos attentes, l'affaire est-elle conclue ?

Under what conditions would you buy from us?

Dans quelles conditions achèteriez-vous chez nous ?

What would it take to work with you?

Que faut-il faire pour travailler avec vous ?

Do you have a better offer for us?

Avez-vous une meilleure offre pour nous ?

What do you want from us?

Que voulez-vous de nous ?

COMMENT ACCEPTER UNE PROPOSITION ?

Lorsque vous parvenez à un consensus et acceptez une proposition, voici quelques exemples de phrases que vous pouvez proposer :

After reading the contract, we are ready to sign.
Après avoir lu le contrat, nous sommes prêts à signer.

We think your proposal is excellent. Therefore, we agree to a new assignment contract...

Nous pensons que votre proposition est excellente. Par conséquent, nous convenons d'un nouveau contrat de mission...

We would like to make a proposal that could benefit both parties.

Nous aimerions faire une proposition qui pourrait profiter aux deux parties.

This offer seems correct to us.

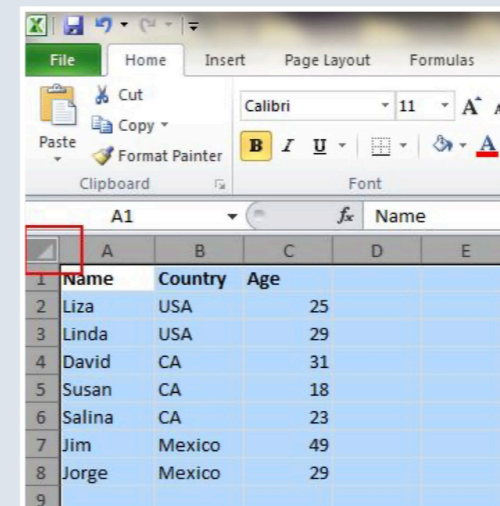
Cette offre nous semble correcte.

I find this agreement very interesting.

Je trouve cet accord très intéressant.

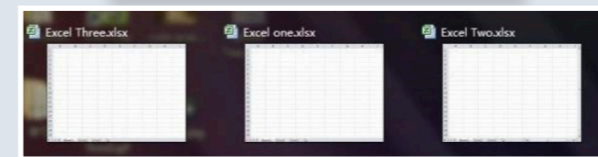
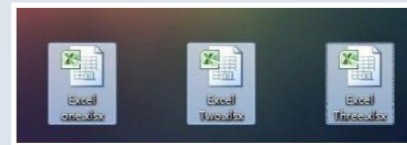
1. UN CLIC POUR TOUT SÉLECTIONNER

Avec un seul clic dans le bouton du coin (en haut à gauche), comme montré ci-dessous, toutes les données sont sélectionnées instantanément.



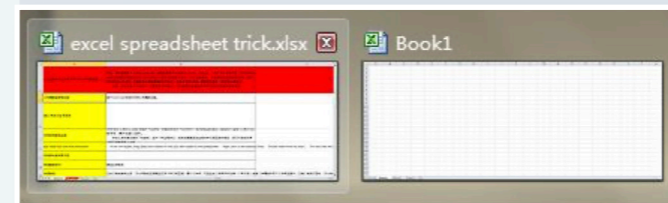
2. OUVRIR PLUSIEURS FICHIERS EN MÊME TEMPS

Vous avez besoin d'utiliser plusieurs fichiers en même temps ? Au lieu de les ouvrir un par un, il existe une astuce pour les ouvrir tous en 1 seul clic. Sélectionnez les fichiers que vous souhaitez ouvrir et appuyez sur la touche Entrée. Tous les fichiers vont s'ouvrir simultanément.



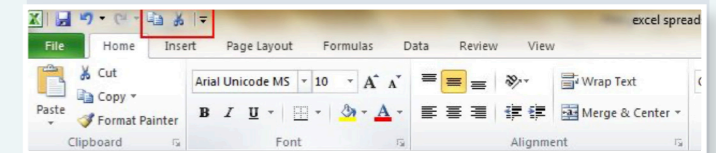
3. BASCULER ENTRE PLUSIEURS FICHIERS EXCEL

Quand vous avez plusieurs feuilles de calcul ouvertes, ce n'est pas très pratique de passer de l'une à l'autre. Et si vous avez le malheur de vous tromper de fichier, vous pouvez compromettre tout votre projet. Utilisez le raccourci Ctrl + Tab pour passer d'un fichier à l'autre facilement.



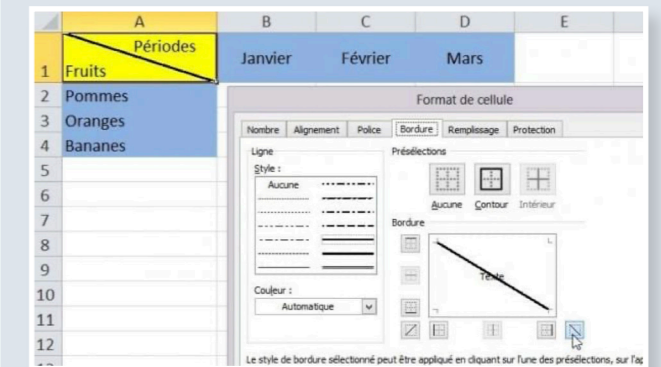
4. AJOUTER UN NOUVEAU RACCOURCI DANS LE MENU

Par défaut, il y a 3 raccourcis dans le menu du haut qui sont Sauvegarder, Annuler et Rétablir. Mais si vous souhaitez utiliser davantage de raccourcis, comme Copier et Coller par exemple, vous pouvez les ajouter de cette façon : Fichier --> Options --> Barre d'outils --> Accès rapide et ajoutez Couper et Coller depuis la colonne de gauche à droite et sauvegardez. Vous verrez alors 2 raccourcis ajoutés dans le menu du haut.



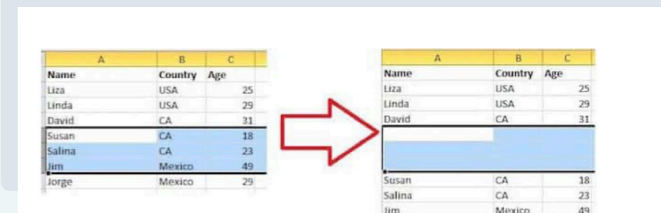
5. AJOUTER UNE LIGNE DIAGONALE À UNE CELLULE

Quand vous créez par exemple une liste d'adresses de clients, vous avez peut-être besoin de faire une ligne diagonale de séparation dans la 1ère cellule. C'est utile pour faire la différence entre les informations en colonne et en ligne. Mais comment faire ça ? Faites un clic droit sur la cellule. Puis cliquez sur Format de cellule, Bordures, et enfin sur le bouton en bas à droite (diagonale descendante) et validez.



6. AJOUTER PLUSIEURS COLONNES OU LIGNES EN MÊME TEMPS

Vous savez sûrement comment ajouter une nouvelle ligne ou une nouvelle colonne. Mais cette méthode fait perdre beaucoup de temps. Car il faut répéter la manip autant de fois que vous avez de colonnes ou lignes à ajouter. La meilleure solution est de sélectionner plusieurs colonnes ou plusieurs lignes. Puis faites un clic droit sur la sélection et de choisir «Insérer» dans le menu déroulant. Les nouvelles lignes seront alors insérées au-dessus de la ligne ou à gauche de la colonne que vous avez sélectionnée en premier.



> GROUPE SOGAFRIC
JOURNÉE RSE

Le samedi 3 juin 2023, près d'une centaine de Sogafricains a participé à une action R.S.E., Responsabilité Sociétale des Entreprises. Cette initiative était dédiée à la préservation de l'environnement et consistait à collecter les déchets éparpillés sur la plage du lycée Léon Mba. Cette action illustre la volonté du Groupe SOGAFRIC à s'engager en matière de R.S.E. et de protection de l'environnement. En nettoyant la plage et en ramassant plusieurs centaines de kilos de déchets, les Sogafricains ont contribué à la préservation de l'écosystème côtier, à la réduction de la pollution et à la sensibilisation du public au respect de l'environnement.

L'organisation de cette action R.S.E. témoigne de l'implication active du Groupe SOGAFRIC, et de ses agents, dans la construction d'un avenir durable.

Bravo à tous pour cette belle action !



> GROUPE SOGAFRIC
CHALLENGE BOUTEILLES PLASTIQUES

Le Groupe SOGAFRIC a participé au sponsoring de la seconde édition du « Challenge Bouteilles Plastiques ». Cette campagne encourage la récupération des déchets de bouteilles plastiques. Elle était organisée par le Haut-Commissariat à l'Environnement et au Cadre de Vie (H.C.E.C.V.) dans le cadre de la Semaine Nationale de l'Environnement qui s'est déroulée du 10 au 19 juin 2023. En soutenant cette campagne, le Groupe SOGAFRIC affiche son engagement pour la préservation de l'environnement et la promotion de pratiques durables. La collecte des bouteilles plastiques contribue à réduire la pollution, à préserver les écosystèmes et à favoriser une économie circulaire. Lors de cette seconde édition, près de 10 millions de bouteilles plastiques ont été collectées. Un franc succès !



> GROUPE SOGAFRIC
OPEN DE LIBREVILLE

Le Groupe SOGAFRIC a été sponsor de la 38^{ème} édition de l'Open de Golf de Libreville, une compétition de golf professionnelle qui s'est déroulée sur 5 jours, du 25 au 29 mai. Le tournoi a rassemblé plus de 80 professionnels, parmi lesquels une vingtaine de joueurs originaires de différents pays africains tels que la Côte d'Ivoire, le Maroc, Madagascar, le Sénégal, l'Afrique du Sud, le Ghana, et bien d'autres encore. Par ce sponsoring, le Groupe SOGAFRIC illustre son soutien apporté aux événements sportifs de renom et à leur rayonnement national et panafricain.



> SODIM TP
NOUVEAU SHOWROOM RENAULT

En janvier 2023, SODIM TP a entrepris une refonte complète de la signalétique de son showroom, en accord avec la nouvelle identité de RENAULT. Cette initiative vise à moderniser et à renforcer la visibilité extérieure de la concession, tout en restant fidèle aux valeurs fondamentales du constructeur. À l'extérieur, un grand totem et trois drapeaux rigides ont été installés pour signaler l'entrée de la concession, attirant ainsi l'attention des passants et soulignant la présence de la marque RENAULT. De plus, le logotype de la marque est arboré sur la partie supérieure de la façade ainsi que sur les vitrines, renforçant l'identification de la concession RENAULT.



À l'intérieur du showroom, des aménagements ont été réalisés pour créer une atmosphère accueillante et chaleureuse, favorisant le confort des clients lors de leurs échanges avec les conseillers. La nouvelle installation propose des espaces d'accueil conviviaux équipés de sièges confortables. L'espace a bénéficié d'une refonte graphique complète et la disposition des véhicules a été revue pour offrir une expérience Client optimisée. L'ensemble de ces modifications contribue à donner au nouveau showroom RENAULT une apparence moderne et respectueuse de la nouvelle identité. Ces changements sont essentiels pour offrir aux clients une expérience cohérente avec les valeurs de la marque et créer un environnement propice aux échanges et aux ventes. La mise en valeur de la nouvelle identité de RENAULT au sein du showroom renforce également l'image de qualité et d'innovation associée à la marque, attirant ainsi l'intérêt des visiteurs et renforçant les liens avec les clients existants.



> SODIM TP
NOUVEAU FOURNISSEUR TRELLEBORG

SODIM TP a récemment ajouté la carte TRELLEBORG à sa liste de fournisseurs pour enrichir sa gamme de pièces détachées. TRELLEBORG est un fournisseur international spécialisé dans les pneus et les roues complètes destinés aux machines agricoles, forestières, minières ainsi qu'aux engins de manutention et de construction.



En février, Monsieur Aymerick VALOUR, Responsable chez TRELLEBORG est venu au Gabon pour officialiser le partenariat avec SODIM TP et présenter la gamme de produits à l'ensemble des collaborateurs de l'entreprise. Cette visite a permis aux intervenants de SODIM TP de se familiariser avec les pneus et les roues complètes, proposés par TRELLEBORG, et de mieux appréhender leurs caractéristiques et avantages spécifiques. Ce partenariat avec TRELLEBORG démontre l'engagement de SODIM TP à fournir des solutions complètes et de haute qualité à ses clients. En sélectionnant des fournisseurs réputés et spécialisés dans leurs domaines respectifs, SODIM TP renforce sa position d'acteur clé du marché des pièces détachées au Gabon. En proposant une gamme élargie de produits, SODIM TP entend bien satisfaire les besoins diversifiés de sa clientèle.



> SODIM TP

NOUVEAU FOURNISSEUR BOMAG

Afin de toujours mieux satisfaire les attentes de sa clientèle, SODIM TP représente désormais au Gabon, la marque BOMAG, leader des technologies de compactage. BOMAG fabrique une large gamme de compacteurs de sols, d'asphalte et de déchets. Ces équipements de compactage trouvent leur application dans divers secteurs, allant de l'aménagement des espaces verts aux travaux de construction routière et de barrage.



Au mois d'avril, M. Daniel WERNER-MEIER, Responsable Afrique chez BOMAG, a rendu visite à SODIM TP pour présenter l'ensemble de la gamme des engins BOMAG. Il a également formé les agents de SODIM TP sur les différentes plates-formes existantes, facilitant ainsi leur compréhension des avantages et caractéristiques des machines proposées par BOMAG.

En mai, M. Yves HERNANDEZ, Responsable du Département Engins-Poids Lourds de SODIM TP, a également participé à la convention BOMAG en Allemagne. Cette convention a permis d'étudier, en théorie et pratique les différentes machines de BOMAG. Une visite de l'usine clôturait la convention. Les participants ont ainsi pu découvrir le processus de fabrication des équipements et apprécier la qualité des engins BOMAG.



Ces rencontres ont été riches en échanges et apprentissages, permettant à SODIM TP de mieux appréhender les produits et technologies BOMAG. Fort de ce nouveau partenariat, SODIM TP est désormais en mesure de répondre aux besoins variés des secteurs de la construction et de l'aménagement paysager, en fournissant à sa clientèle une gamme élargie de solutions de compactage fiables et performantes.



> SODIM TP

VISITE D'ISUZU AU GABON

En mai 2023, l'équipe dirigeante d'ISUZU menée par le Président de ISUZU TRUCKS Afrique et Moyen Orient, M. Ahmed MONSOOR, est venue chez SODIM TP pour échanger sur le partenariat historique des 2 opérateurs.

Le programme de la visite comprenait une visite complète de la concession de SODIM TP, avec la découverte du showroom où les véhicules ISUZU sont exposés, ainsi que la visite du magasin de pièces détachées et de l'atelier. Cette immersion a permis à la délégation d'ISUZU de se familiariser avec les installations de SODIM TP, de constater le professionnalisme des équipes et de mieux comprendre le fonctionnement et les process de la représentation d'ISUZU au Gabon.



En parallèle, des rencontres ont été organisées avec les principaux clients de SODIM TP, propriétaires de voitures et de camions de la marque ISUZU. Ces échanges ont permis à la délégation d'ISUZU de recueillir directement les besoins et les retours des clients, afin de mieux définir les prochains objectifs de la marque et d'orienter les stratégies à mettre en place. Cette démarche témoigne de l'engagement d'ISUZU à écouter ses clients et à répondre de manière proactive à leurs attentes. Cette visite a donc été une occasion précieuse pour l'équipe d'ISUZU TRUCKS de se rapprocher de SODIM TP et de ses clients, de mieux comprendre les enjeux locaux et de consolider leur position de leader sur le marché gabonais.



> SODIM TP

ARRIVÉE DE SHACMAN CHEZ SODIM TP

Depuis février 2023, SODIM TP représente également le constructeur SHACMAN au Gabon. SHACMAN est une marque de camions en pleine expansion, jouissant d'une excellente réputation sur le marché international. Sa large gamme de camions est adaptée aux terrains difficiles et répond aux besoins de nombreux secteurs d'activité.

En ajoutant SHACMAN à son portefeuille, SODIM TP étoffe encore son offre d'équipements de qualité. Les camions SHACMAN sont reconnus pour leur fiabilité, leur robustesse et leurs performances. Ils sont conçus pour répondre aux exigences spécifiques de chaque secteur, que ce soit dans la construction, le transport de marchandises, le secteur du bois ou encore l'industrie pétrolière.

En devenant le représentant de SHACMAN, SODIM TP s'engage à fournir des solutions de transport de qualité, parfaitement adaptées aux besoins de ses clients et aux spécificités du marché Gabonais.



> SODIM TP

CONVENTION ANNUELLE BOBCAT

Du 13 au 15 mai 2023, M. Jean-Benoît TRANCHER, Chef de Service Pièces Détachées, a participé à la convention annuelle de BOBCAT à Dubaï. Cette rencontre a été l'occasion de dresser le bilan des ventes et performances de la marque au Gabon, ainsi que de découvrir la nouvelle tractopelle B730M.

Au cours de cette convention, M. Jean-Benoît TRANCHER a pu échanger avec les représentants de BOBCAT ainsi que d'autres distributeurs, partager des expériences et discuter des opportunités de croissance. Les ventes de BOBCAT ont été passées en revue, permettant d'évaluer les performances de la marque et d'identifier les domaines à améliorer.

L'un des points forts de la convention a été la présentation en avant-première de la nouvelle tractopelle B730M de BOBCAT. Cette machine polyvalente est conçue pour répondre aux besoins des professionnels de la construction, offrant des performances exceptionnelles et une productivité accrue. M. Jean-Benoît TRANCHER a pris connaissance des caractéristiques et des fonctionnalités de cette nouvelle tractopelle, pour mieux informer les clients de SODIM TP et répondre à leurs besoins spécifiques.

Cette rencontre a aussi été une occasion précieuse de renforcer les liens avec BOBCAT et de se positionner en tant que distributeur de référence.



> SODIM TP

CONVENTION ISUZU PICK-UP

Du 9 au 11 juin, M. Fabrice AUPETIT, Responsable S.A.V. Multi-Sites, a participé à la convention annuelle d'ISUZU en Afrique du Sud, tout spécialement dédiée au segment des pick-up. Cette convention a été l'occasion de faire le point sur les parts de marché des pick-up ISUZU au Gabon, d'analyser les performances passées, d'évaluer les perspectives du marché automobile gabonais et d'identifier les facteurs clés de succès ainsi que les améliorations potentielles à mettre en œuvre. Cette rencontre a permis de renforcer les relations avec ISUZU, d'échanger des connaissances, de partager les meilleures pratiques, et de définir les objectifs de l'année à venir ; le but est bien sûr de continuer à offrir des pick-up de qualité pour satisfaire au mieux les besoins des clients au Gabon.



> SOGAFRIC SERVICES

VISITE D'ICESTREAM

M. Benoit MOTTE, Responsable Afrique d'ICESTREAM, est venu au Gabon pour rencontrer SOGAFRIC SERVICES et échanger sur la présence et les perspectives de la marque ICESTREAM sur le marché gabonais. Cette rencontre entre les deux parties a permis un partage d'expérience riche avec pour objectif commun le développement des parts de marché de la marque ICESTREAM au Gabon.



> SOGAFRIC SERVICES

BILAN ET PERSPECTIVES DE XEROX AU GABON

Au mois de mai, Mme Marie MELIE, Responsable XEROX pour la Zone Afrique, est venue à Libreville pour dresser le bilan des activités XEROX au Gabon et envisager les perspectives à venir. Les échanges entre Mme Marie MELIE et M. Patrice NGAMY, Responsable XEROX chez SOGAFRIC SERVICES département ELECTRA, ont permis d'aligner les objectifs et la stratégie XEROX avec le potentiel et les attentes du marché local.



> TOYOTA GABON

NOUVELLE SIGNALÉTIQUE ATELIER

TOYOTA GABON a installé un panneau rappelant l'importance du système KAIZEN pour l'amélioration du service client. Ce panneau encourage les employés à adopter une approche d'amélioration continue dans leur travail quotidien en proposant des idées et des solutions pour améliorer la qualité du service offert aux clients.



Aussi, dans la continuité du respect des normes Q.S.H.E. (Qualité, Hygiène, Sécurité, Environnement), TOYOTA GABON a renforcé la signalétique sécurité dans son atelier en installant plusieurs panneaux informant les agents des consignes de sécurité importantes à suivre, telles que :

- l'utilisation appropriée des équipements de protection individuelle,
- les mesures à prendre en cas d'urgence,
- les règles de circulation dans l'atelier,
- ainsi que d'autres consignes spécifiques liées aux activités réalisées sur place



> TOYOTA GABON

ÉCHANGES CONSTRUCTIFS ENTRE TOYOTA GABON ET CIEM DE SAO TOMÉ

En février, TOYOTA GABON a accueilli les correspondants de CIEM (Centro Industrial Electromecânico) de Sao Tomé représentant de la marque TOYOTA sur SAO TOME.

Cette rencontre a permis aux équipes de partager les réalisations et les performances de l'année précédente et d'échanger sur les objectifs pour l'année en cours. L'occasion pour les correspondants de CIEM de découvrir les dernières nouveautés commercialisées par TOYOTA GABON, et de pouvoir échanger avec leurs collègues Gabonais.



En mars 2023, Mr AUPETIT Fabrice, Responsable des Ateliers de TOYOTA GABON, s'est rendu à Sao Tomé accompagné du Chef d'atelier Mr Kounga Jean-Paul, pour apporter un soutien technique d'aide au diagnostic, ainsi que des explications pour l'utilisation de la nouvelle interface de diagnostic Suzuki pour les modèles Starlet et Belta. L'accès à la licence Suzuki a été donné pour permettre le codage des clés et des boîtiers électroniques.



Cela permettra dorénavant aux équipes de Sao Tomé d'être plus autonomes et de mieux gérer les réparations, les entretiens et l'approvisionnement en pièces détachées pour ces modèles spécifiques.

Ces échanges ont été constructifs pour les deux parties, favorisant le partage d'expertise et de connaissances. Ils renforcent également la collaboration et la relation professionnelle entre les deux entités, contribuant ainsi à améliorer la qualité des services.

> GESPARC

KIOSQUE AÉROPORT

Au mois de mars, GESPARC a entrepris une rénovation complète de son kiosque situé dans le hall de l'aéroport de Libreville. Cette initiative visait à améliorer significativement sa visibilité et son attractivité auprès des voyageurs. Grâce à cette rénovation, le kiosque de GESPARC arbore désormais un nouveau design moderne et accueillant, mettant en valeur les produits et services proposés. Cette rénovation illustre l'engagement de GESPARC à fournir un service de qualité et à améliorer en permanence l'expérience client. Le kiosque rénové constitue une vitrine moderne pour les produits et services de GESPARC, renforçant ainsi sa position en tant que leader sur le marché.



> GESPARC

VENUE DU FOURNISSEUR WHEELSECURE

Depuis janvier, GESPARC s'investit activement dans le développement de la marque Wheelsecure au Gabon. Le fondateur de l'entreprise et Président Directeur Général, M. Zoran VELKOSKI, est venu personnellement au Gabon pour constater sur place, le potentiel très prometteur de sa solution préventive, anti-crevaisson, anti sous-gonflage sur le marché gabonais avec son partenaire GESPARC. Pendant sa visite, M. Zoran VELKOSKI a pu rencontrer les clients et les prospects afin de démontrer l'efficacité des produits Wheelsecure. Il a présenté en détail les avantages et les fonctionnalités des solutions de sécurité du produit. Grâce à cette approche proactive, GESPARC s'efforce de réduire les coûts d'exploitation des flottes et d'optimiser les performances des pneumatiques pour ses clients. Les produits Wheelsecure offrent une protection avancée qui contribue à améliorer la sécurité routière et à préserver l'intégrité des véhicules.



> SOGAFRIC SÉNÉGAL

NOUVEAU PARTENARIAT DANS L'INSTRUMENTATION ET LES FLEXIBLES

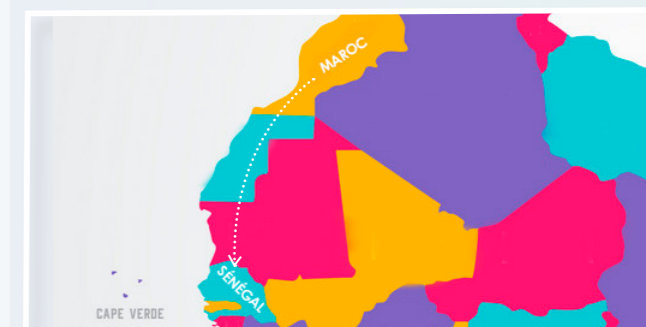
Début 2023, SOGAFRIC SÉNÉGAL a établi un partenariat avec l'entreprise Parker. Ce partenariat permet à SOGAFRIC SÉNÉGAL de distribuer les produits de la marque Parker, notamment dans le domaine de l'instrumentation et des flexibles, pour les activités pétrolières et minières au Sénégal et en Mauritanie. Ce partenariat renforce la capacité de SOGAFRIC SÉNÉGAL à répondre aux besoins de ses clients dans ces secteurs spécifiques en offrant des produits de haute qualité et en s'appuyant sur l'expertise et la réputation de la marque Parker.



> SOGAFRIC SÉNÉGAL

NOUVEAU PARTENARIAT DANS LES PNEUMATIQUES

SOGAFRIC SÉNÉGAL a choisi de représenter WheelSecure au Sénégal. WheelSecure est un bouclier préventif auto-obturant permanent pour le pneumatique. Il répare immédiatement et définitivement les crevaisons du quotidien sur la bande de roulement. Pour sa première commande SOGAFRIC SÉNÉGAL va expérimenter les livraisons par transport terrestre depuis le Maroc, ce qui présente des avantages indéniables en termes de rapidité et de flexibilité. En optant pour le transport terrestre, SOGAFRIC SÉNÉGAL souhaite raccourcir les délais de sa chaîne d'approvisionnement, améliorer sa gestion des stocks et optimiser les opérations logistiques. Cette approche permettra également de répondre plus rapidement aux demandes des clients et d'améliorer son service global.



SOGAFRIC SÉNÉGAL

UNE BASE TECHNIQUE DÉDIÉE

SOGAFRIC SÉNÉGAL a fait l'acquisition d'un terrain de 5 000 m², pour la construction de sa future base technique. Cette extension sera dédiée au service après-vente pour toutes les marques représentées par SOGAFRIC SÉNÉGAL. En disposant d'une installation spécifique, SOGAFRIC SÉNÉGAL sera en mesure de fournir des réparations, des entretiens et des services de garantie plus efficaces et spécialisés. L'établissement d'une base technique dédiée permettra ainsi de mieux répondre aux besoins des clients en matière de service après-vente. La présence d'une base technique sur place permettra également de réduire considérablement les délais de service, améliorant ainsi la satisfaction globale des clients.

> SODIM TP

PETIT DÉJEUNER TRELLEBORG

Au mois d'avril, SODIM TP a organisé un petit-déjeuner dans son showroom, pour annoncer le lancement commercial des pneus TRELLEBORG. Tout en partageant un moment convivial, les invités ont découvert une partie de la vaste gamme de pneus spécialisés proposée par TRELLEBORG. Cet événement a permis aux participants de se familiariser avec les différentes solutions de pneus proposées par TRELLEBORG et reconnues pour leur qualité et leurs performances exceptionnelles. Grâce à cette présentation, les professionnels ont pu mieux appréhender les avantages des pneus spécialisés de la marque et envisager leur utilisation pour leurs besoins spécifiques. Un partage d'informations et d'expériences a enrichi cette rencontre, renforçant ainsi les relations entre SODIM TP et les professionnels du secteur.



> SODIM TP

PETROGABON TOUJOURS FIDÈLE À ISUZU

PetroGabon a récemment fait appel à SODIM TP pour renouveler sa flotte de camions. C'est au total 12 camions de la marque ISUZU, modèle NPR, qui ont été livrés.

Les camions NPR d'ISUZU sont réputés pour leur fiabilité et leur robustesse, ce qui en fait un choix idéal pour répondre aux besoins spécifiques de PetroGabon. Leur capacité de chargement permet de transporter efficacement les bouteilles de gaz en toute sécurité.

En choisissant à nouveau les camions NPR d'ISUZU, PetroGabon renouvelle sa confiance et témoigne de sa satisfaction envers la qualité des véhicules et des services fournis par SODIM TP



> SOGAFRIC SERVICES

AUDIT DE REMISE EN ÉTAT À LA CLINIQUE EL RAPHA

SOGAFRIC SERVICES a effectué un audit complet pour la remise en état des installations de climatisation à la clinique EL RAPHA. Les audits de remise en état des installations sont essentiels pour garantir le fonctionnement efficace des systèmes de climatisation et leur réponse adaptée aux besoins de l'établissement.

Cet exercice permet également de vérifier l'état général des équipements, d'identifier d'éventuels dysfonctionnements et de proposer des solutions appropriées pour optimiser les performances.

Grâce à cet audit, la clinique EL RAPHA pourra garantir un environnement confortable et sain à ses patients et à ses professionnels de santé, tout en optimisant les coûts énergétiques.



> SOGAFRIC SERVICES

MAINTENANCE MULTISERVICES POUR ASSALA

ASSALA Port-Gentil a renouvelé son contrat de maintenance multiservices avec SOGAFRIC SERVICES. Ce renouvellement illustre la confiance accordée par ASSALA à SOGAFRIC SERVICES pour assurer la maintenance de ses installations. En assurant un entretien régulier, les réparations et le suivi, les contrats de maintenance multiservices permettent de garantir le bon fonctionnement et la pérennité des équipements.



> SOGAFRIC SERVICES

PRODUCTION D'EAU GLACÉE CHEZ TOTAL GABON

SOGAFRIC SERVICES a installé un groupe de production d'eau glacée chez Total Gabon à Lambaréné. Ce groupe de production d'eau glacée est capable de produire 3 tonnes de glace, démontrant ainsi sa capacité à répondre aux importants besoins de réfrigération de Total Gabon.

La production de glace à cette échelle est extrêmement bénéfique pour Total Gabon, que ce soit pour le stockage et le transport de produits sensibles à la température ou pour la fourniture de glace dédiée à diverses applications.

Une fois de plus, SOGAFRIC SERVICES démontre son expertise en fournissant une solution de refroidissement efficace et adaptée aux besoins spécifiques et précis de son client.



> SOGAFRIC SERVICES

LOCAUX TECHNIQUES ÉLECTRIQUES CHEZ COMILOG

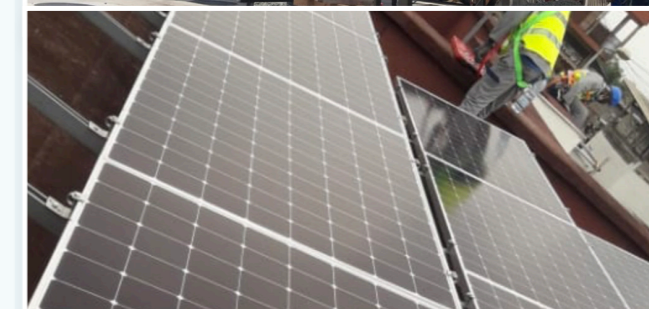
SOGAFRIC SERVICES a mis en place 10 locaux techniques électriques pour la nouvelle mine de Comilog. Ces locaux techniques électriques sont essentiels pour assurer la distribution d'énergie électrique dans la mine, ainsi que pour héberger les équipements électriques et les systèmes de contrôle. La mise en place de ces locaux techniques montre l'expertise de SOGAFRIC SERVICES dans la conception et l'installation de solutions électriques adaptées aux besoins spécifiques de ses clients.

La nouvelle mine de Comilog pourra bénéficier d'une infrastructure électrique fiable et efficace pour soutenir ses opérations minières.

> SOGAFRIC SERVICES

SOLARISATION DES STATIONS TOTAL ENERGIES

Depuis 2019, TotalEnergies poursuit la solarisation de ses stations-service au Gabon afin de soutenir sa démarche de transition énergétique et de contribuer au développement durable en réduisant son empreinte carbone. Dans le cadre de ce programme, SOGAFRIC SERVICES continue d'installer et de mettre en service des panneaux solaires dans l'ensemble du pays.



> SOGAFRIC SERVICES

SÉCURITÉ EN ZONE INDUSTRIELLE D'OLOUMI

SOGAFRIC SERVICES a récemment procédé à une mise à jour des installations des caméras de sécurité du Groupe SOGAFRIC dans la Zone Industrielle d'Oloumi. Dans le cadre de ce projet, six caméras motorisées ont été ajoutées pour renforcer la surveillance et la sécurité de la zone. Ces caméras motorisées assurent une surveillance efficace des activités du Groupe SOGAFRIC dans la Zone Industrielle, contribuant ainsi à prévenir les incidents et les vols.

Ce type de projet illustre l'engagement de SOGAFRIC SERVICES à fournir des solutions de qualité et à la pointe de la technologie.



> SOGAFRIC SERVICES

CONTINUITÉ DE SERVICE À L'ASCENA

L'ASCENA a fait appel à SOGAFRIC SERVICES pour l'achat et l'installation d'un groupe électrogène SDMO d'une capacité de 88 KVA. Cette démarche de l'ASECNA vise à garantir la continuité de service de l'ensemble de ses installations en cas de coupures d'électricité. Cette collaboration illustre l'engagement de SOGAFRIC SERVICES à garantir une continuité de service optimale et à proposer à ses clients des solutions énergétiques adaptées à leurs besoins spécifiques.



> SOGAFRIC SERVICES

AGENCEMENT DE LA NOUVELLE AGENCE SEEG D'OYEM

La SEEG à OYEM a fait appel au département ELECTRA de SOGAFRIC SERVICES pour moderniser son agence avec une belle sélection de meubles de bureau. Priorité a été donnée à l'ergonomie. Lorsqu'il s'agit d'aménager un nouvel espace de bureau, il est important de prendre en considération le confort et le bien-être des employés et des visiteurs en privilégiant l'ergonomie des meubles. Chez SOGAFRIC SERVICES département ELECTRA, les meubles de bureau sont spécialement conçus pour soutenir une posture saine, réduire les risques de blessure et améliorer la productivité.



> SOGAFRIC SERVICES

AGENCEMENT DE LA NOUVELLE BASE VIE DE COMILOG

En faisant appel à SOGAFRIC SERVICES département ELECTRA, COMILOG a sollicité son expertise et son expérience dans le domaine de l'agencement. SOGAFRIC SERVICES département ELECTRA a ainsi su répondre efficacement aux exigences d'aménagement des différents espaces de la nouvelle base vie de COMILOG.



> SOGAFRIC SERVICES

XEROX CHEZ IVINDO IRON

Arrivée récemment au Gabon pour exploiter le minerai de fer de Belinga, la société IVINDO IRON a fait l'acquisition d'une imprimante XEROX multifonction C8135, dotée de la technologie ConnectKey, pour répondre à ses besoins en impression et gestion de documents. La technologie ConnectKey de XEROX est une plateforme logicielle intégrée, qui permet à l'imprimante de fonctionner comme un centre de production central. Elle offre une large gamme de fonctionnalités avancées telles que la numérisation, la copie, l'impression et l'envoi de documents, ainsi que des fonctionnalités de sécurité et de gestion de flux.



> SOGAFRIC SERVICES

AMÉNAGEMENT ET AGENCEMENT POUR LA CNAMGS

L'agence de la CNAMGS à Ntoun a fait appel au savoir-faire de SOGAFRIC SERVICES département ELECTRA pour son aménagement et agencement. Le département ELECTRA de SOGAFRIC SERVICES a ainsi pu fournir des solutions d'aménagement adaptées et personnalisées pour répondre aux besoins spécifiques des nouvelles installations.



Caisse Nationale d'Assurance Maladie et de Garantie Sociale

> SOGAFRIC SERVICES

IMPRESSIONS MUTOH CHEZ PRESMA SERVICES

L'entreprise Presma Services a investi dans une imprimante MUTOH C1638 pour augmenter et diversifier ses capacités de production. Avec une largeur de 162 cm, la machine MUTOH offre une capacité d'impression étendue, permettant à Presma Services de produire des supports publicitaires et des éléments de signalisation de grande taille. Cet investissement ouvre de nouvelles opportunités en termes de réalisation et d'exécution de projets visuellement impactants.



> TOYOTA GABON

AMÉNAGEMENT SPÉCIAL

HINO, est une marque de notoriété internationale appréciée pour la qualité, la fiabilité et la durabilité de ses camions. C'est la branche industrielle de TOYOTA. Proposant une gamme complète de modèles qui répondent à la diversité des attentes, HINO s'avère être le meilleur choix pour les professionnels du transport et de la logistique. Au mois d'avril, le Conseil Départemental de la LEKOKO a fait appel à TOYOTA GABON pour l'aménagement d'un camion HINO sur mesure, équipé d'une benne basculante. Cette nouvelle demande personnalisée illustre une fois encore l'adaptabilité de TOYOTA GABON aux besoins spécifiques de ses clients.



> TOYOTA GABON

UN TAXI, UN EMPLOI, UN AVENIR

Pour la troisième édition du programme « Un Taxi, Un Emploi, Un Avenir », organisée par le P.N.P.E. (Pôle National de Promotion de l'Emploi), cinq nouvelles TOYOTA STARLET ont été remises à de jeunes Gabonais, dans le but de faciliter leur intégration dans la vie professionnelle. Ces véhicules viennent compléter les 10 premières STARLET déjà livrées. À terme, ce programme permettra à 90 jeunes Gabonais de devenir propriétaires de taxis à l'issue des quatre premières années d'activité ; « Un Taxi, Un Emploi, Un Avenir » contribue ainsi à la valorisation du métier de chauffeur de taxi, à la lutte contre le chômage des jeunes et favorise le développement d'une culture entrepreneuriale.



> TOYOTA GABON

COROLLA CROSS VERSION GR-SPORT

Depuis son lancement en décembre 2022, la TOYOTA COROLLA CROSS est devenue le modèle 4*2 le plus vendu chez TOYOTA GABON, et ceci dès le premier semestre 2023. Cette année, la gamme TOYOTA COROLLA CROSS s'est enrichie du modèle GR-Sport. La TOYOTA COROLLA CROSS GR-Sport est une version sportive et dynamique du SUV de TOYOTA. Elle se distingue par son style bicolore qui lui procure un look unique.



À l'intérieur, ce modèle est doté d'une sellerie spécifique en cuir véritable avec des surpiqûres rouges, connotant, à la fois, l'esprit sport et la dimension luxe du véhicule. Enfin, en termes d'équipements la TOYOTA COROLLA CROSS GR-Sport est dotée des dernières technologies de sécurité et de confort, telles qu'une caméra de recul, un système d'assistance à la conduite avancé et bien plus encore.



> TOYOTA GABON

PETIT-DÉJEUNER AU DÉPARTEMENT PIÈCES DÉTACHÉES

Le samedi 10 juin, le département des Pièces Détachées de TOYOTA GABON a organisé un petit-déjeuner pour remercier ses clients les plus fidèles.

Cet événement très convivial, animé par M. Stéphane MORNA, Responsable du Département des Pièces Détachées, et Mme Olivia GOMEZ, Directeur Général de TOYOTA GABON, a été ponctué par la visite de l'entrepôt et la présentation des processus de commande et d'approvisionnement de la société.

Ce petit déjeuner s'est terminé dans la bonne humeur, ponctué par une tombola qui a récompensé 3 heureux clients.



> GESPARC

RENOUVELLEMENT DE LA FLOTTE DE COLAS

En mars, l'entreprise COLAS a confirmé sa confiance envers GESPARC en procédant au renouvellement de sa flotte de véhicules, tout en ajoutant des nouveaux modèles.

Dans le cadre de ce renouvellement, GESPARC fournit 50 véhicules en location longue durée (LLD) de marque TOYOTA et RENAULT. Ces marques de véhicules, reconnues pour leur qualité et leurs performances, garantissent une meilleure efficacité et une sécurité accrue lors des déplacements des agents de COLAS.

Cette demande a été mise en place dans le but d'apporter aux agents de COLAS des véhicules fiables et robustes pour assurer leurs déplacements professionnels en toute sérénité.



> GESPARC

NOUVELLE FLOTTE POUR IVINDO IRON

Au cours du premier semestre, GESPARC a réussi à gagner la confiance d'un nouveau client, IVINDO IRON.

La société IVINDO IRON est en charge du développement de l'exploitation de la mine de fer de Belinga dans la province de l'Ogooué Ivindo. Afin de soutenir ses activités, IVINDO IRON a choisi GESPARC pour l'accompagner dans la gestion de sa flotte de 11 véhicules TOYOTA en location longue durée (LLD). Ce nouveau partenariat avec IVINDO IRON ouvre la voie à une collaboration prometteuse.



> GESPARC

WHEELSECURE ÉQUIPE MAN CHEZ YOMBÉE II

Au mois de mai, la société YOMBÉE II a sollicité GESPARC pour équiper l'ensemble des pneumatiques de sa flotte de camions MAN avec le produit WheelSecure.

WheelSecure est une solution innovante qui offre une sécurité supplémentaire en détectant et en prévenant les problèmes potentiels liés aux pneumatiques, tels que les crevaisons ou les baisses de pression.

Cette décision démontre l'engagement de YOMBÉE II envers la sécurité et l'efficacité de sa flotte de camions, ainsi que sa confiance en GESPARC pour fournir des solutions avancées.



> SOGAFRIC SÉNÉGAL

PARTICIPATION À LA FOIRE INTERNATIONALE AGRICOLE DU NORD

SOGAFRIC SÉNÉGAL a participé à la Foire Internationale Agricole du Nord qui s'est tenue du 9 au 11 juin 2023 près de Saint Louis. Cet événement a offert une excellente opportunité de rencontrer l'ensemble des acteurs de la filière agricole, en particulier dans le domaine rizicole.

SOGAFRIC SÉNÉGAL joue un rôle de partenaire important dans ce domaine en collaborant avec les représentants de New Holland pour les tracteurs et les moissonneuses-batteuses, ainsi qu'avec Nardi pour les outils « off-set ».

Les tracteurs et les moissonneuses-batteuses de New Holland sont réputés pour leurs performances et leur fiabilité dans les travaux agricoles. Ils peuvent contribuer à améliorer l'efficacité et la productivité des exploitants agricoles, entre autres dans le domaine du riz. De même, les outils « off-set » de Nardi sont essentiels pour la préparation du sol et la gestion des cultures.

Une participation fructueuse pour SOGAFRIC SÉNÉGAL.



> SOGAFRIC SÉNÉGAL

MISSION MULTISECTORIELLE

SOGAFRIC SÉNÉGAL a participé à la mission multisectorielle mise en place avec Attijari Bank, correspondant de CBAO en Mauritanie, sur le développement de l'agriculture et de la pêche en Mauritanie. Cette mission revêt une grande importance pour renforcer la coopération entre les acteurs sénégalais et mauritaniens dans les domaines de l'agriculture et de la pêche.

En effet ces secteurs jouent un rôle vital dans l'économie mauritanienne, et il est essentiel de promouvoir leur croissance et leur durabilité.

La participation de SOGAFRIC SÉNÉGAL à cette mission atteste de son engagement sans faille dans le développement agricole de cette région.

> GROUPE SOGAFRIC

COMMUNICATION INSTITUTIONNELLE DU GROUPE SOGAFRIC

Le Groupe SOGAFRIC a poursuivi sa stratégie de communication digitale au cours du premier semestre en mettant en avant divers événements importants tels que la Saint-Valentin, la Journée mondiale de la Femme, la Journée de la Femme Gabonaise ou encore la Journée de l'Environnement. Le Groupe SOGAFRIC tient à rester connecté et engagé envers son public et à s'investir dans des causes et des célébrations importantes.

Aussi, le Groupe SOGAFRIC utilise ses pages Facebook et LinkedIn, ainsi que son site Internet, pour diffuser des offres d'emplois et trouver des profils en adéquation. L'utilisation des réseaux sociaux en tant que plateformes de recrutement permet au Groupe SOGAFRIC d'atteindre un large public et de cibler des candidats potentiels pour répondre à ses besoins en matière de recrutement.



> SODIM TP

COMMUNICATION GLOBALE DE SODIM TP

Au cours du premier semestre, SODIM TP a mis en place des campagnes mettant en avant ses différentes marques.

En février, l'accent a été mis sur RENAULT avec la promotion de deux modèles phares : la KWID, une voiture urbaine et compacte, et l'OROCH, un pick-up très pratique. Ces véhicules ont été spécialement mis en avant pour attirer l'attention des clients sur leurs caractéristiques distinctives.

En mars, SODIM TP a enthousiasmé ses clients en annonçant l'arrivée des camions MAN, une marque de renommée internationale dans le domaine du transport. En avril, NISSAN a été à l'honneur avec la promotion du pick-up NAVARA, un véhicule très robuste et polyvalent. SODIM TP a également mis en avant la nouvelle marque de pneumatiques, TREELBORG, offrant ainsi une solution complète à ses clients en proposant à la fois des engins et camions de qualité et des pneus performants adaptés à leurs besoins.

En mai, la gamme MAZDA a occupé le devant de la scène, avec la mise en évidence d'une sélection de véhicules élégants et innovants. SODIM TP a saisi cette occasion pour montrer ces modèles et présenter les avantages qu'ils offrent en termes de design, de technologie et de confort.

Parallèlement à sa communication globale, SODIM TP maintient une forte présence digitale, restant en contact avec ses fans sur différentes plateformes. En proposant un contenu varié et attractif, SODIM TP parvient à entretenir une relation privilégiée avec sa communauté en ligne.



> SOGAFRIC SERVICES

COMMUNICATION GLOBALE DE SOGAFRIC SERVICES

SOGAFRIC SERVICES a récemment offert à ses clients une occasion spéciale en lançant une promotion de deux mois sur les gammes de climatiseurs ICSTREAM et WESTPOINT, avec des réductions allant jusqu'à - 15 %. Cette initiative visait à accroître la visibilité de SOGAFRIC SERVICES sur un marché extrêmement concurrentiel, tout en permettant aux clients de profiter d'offres avantageuses sur ces produits de qualité.

Et sur sa page Facebook, SOGAFRIC SERVICES continue d'informer ses fans sur l'ensemble des produits commercialisés. En partageant régulièrement des informations sur les nouveautés, les bonnes affaires et les astuces, l'entreprise maintient une relation interactive forte avec sa communauté en ligne.



> SOGAFRIC SERVICES

COMMUNICATION GLOBALE DE SOGAFRIC SERVICES DÉPARTEMENT ELECTRA

Au cours du mois de mai, le département ELECTRA de SOGAFRIC SERVICES a proposé à ses clients une promotion exceptionnelle sur les imprimantes et copieurs XEROX, avec des réductions allant jusqu'à - 70 %. Cette promotion visait à offrir à la clientèle une opportunité unique d'acquies des équipements de haute qualité à des prix optimisés.

Puis, à la fin du mois de mai, le département ELECTRA a lancé une campagne publicitaire pour mettre en avant le dernier arrivage de bureaux et fauteuils de bureau.

Sur les réseaux sociaux, le contenu publié par le département ELECTRA reste varié et riche en informations. Ces dernières concernent notamment les avantages et les solutions de la marque XEROX, en termes de qualité et de fiabilité des produits qu'elle propose.

Le département ELECTRA présente également ses nouveautés en matière de mobilier de bureau, en proposant des solutions ergonomiques et modernes qui peuvent améliorer l'efficacité et le confort des utilisateurs.



> TOYOTA GABON

COMMUNICATION GLOBALE DE TOYOTA GABON

Durant le premier semestre, TOYOTA GABON a communiqué principalement sur les réseaux sociaux pour mettre en avant les différents modèles de voitures disponibles, son S.A.V. et sa campagne de « Rappel Airbag ». Les réseaux sociaux offrent une plateforme interactive et visuelle permettant de partager des informations sur les offres et services de TOYOTA GABON avec un large public.



> GESPARC

COMMUNICATION GLOBALE DE GESPARC

Au premier semestre, GESPARC a poursuivi sa communication sur son produit WHEELSECURE en mettant particulièrement l'accent sur la publicité sur le lieu de vente (PLV) au niveau des ateliers. En juin, GESPARC a lancé une campagne de communication à Port-Gentil pour mettre en avant la disponibilité de véhicules neufs de marques TOYOTA, ISUZU, NISSAN, RENAULT et MAZDA directement à l'agence GESPARC Port-Gentil. Cette campagne avait pour but d'informer les habitants de Port-Gentil du large choix de marques de véhicules disponibles chez GESPARC et de les encourager à acheter leur véhicule directement auprès de GESPARC.

En ce qui concerne la communication digitale, GESPARC a principalement pris la parole pour son service de location courte et longue durée (LCD et LLD). L'objectif consistait à mettre en avant les avantages offerts par GESPARC en termes de service et de choix de véhicules.



> SOGAFRIC SENEGAL

COMMUNICATION GLOBALE DE SOGAFRIC SENEGAL

Au premier semestre 2023, SOGAFRIC SÉNÉGAL a communiqué sur l'ensemble de ses marques : FIAT, JEEP, CASE et NEW HOLLAND.



L'HYGIÈNE BUCCO DENTAIRE

Une bonne hygiène bucco-dentaire est essentielle pour conserver une santé optimale. Nos dents et notre bouche jouent un rôle crucial dans notre quotidien, que ce soit pour manger, parler ou sourire. En adoptant de bonnes habitudes d'hygiène bucco-dentaire, nous pouvons prévenir de nombreux problèmes dentaires et contribuer à notre bien-être général.

LA CARIE : L'ENNEMI NUMÉRO 1 DE NOS DENTS

La carie est une maladie infectieuse des tissus durs de la dent (émail, dentine, pulpe dentaire) favorisée par une alimentation riche en sucres et en acides notamment, et par une mauvaise hygiène bucco-dentaire.

La carie de la racine débute à la surface de la racine, le cément, qui a été mise à jour suite à la rétraction gingivale. Celle-ci se produit généralement après l'âge moyen. Ce type de carie résulte souvent d'une difficulté à nettoyer les racines, d'un manque de sécrétion salivaire adéquate, d'une alimentation riche en sucre ou d'une association de ces facteurs. Elle est particulièrement difficile à prévenir.

LE TARTRE

Dépôt jaunâtre ou brunâtre, dur, qui recouvre les dents, le tartre est un autre ennemi d'une denture en bonne santé. Au-delà de son effet peu esthétique sur le sourire, et de la mauvaise haleine qui peut y être associée, le tartre est lié aux maladies parodontales. Bonne nouvelle : une bonne hygiène bucco-dentaire, couplée à de bonnes habitudes de vie contribuent à limiter la formation de tartre.

L'accumulation de tartre agit de façon nocive en étant un facteur de rétention de la plaque et de ses bactéries : il empêche une bonne élimination de celles-ci et crée un environnement favorable au développement de bactéries virulentes. Tartre, bactéries et toxines produites s'accumulent et agressent les gencives. Les gencives enflammées deviennent rouges, sensibles et peuvent saigner. C'est la gingivite qui, si elle n'est pas traitée, peut conduire à la parodontite, une maladie plus avancée du parodonte, l'ensemble des tissus de soutien de la dent dont l'os. Ce processus aboutit à une mobilité des dents puis à leur déchaussement. Le tartre contribue par ailleurs à une halitose (mauvaise haleine) et à une coloration inesthétique de la base des dents.



Après chaque repas, les résidus alimentaires nourrissent les bactéries qui se trouvent dans notre bouche. Une plaque bactérienne se forme et produit alors des acides qui attaquent l'émail des dents en provoquant leur déminéralisation. À long terme, une cavité se forme : c'est la carie dentaire.

L'évolution de la carie dentaire se fait en plusieurs étapes. La progression d'une carie de l'émail est lente. Après avoir pénétré la deuxième couche de la dent, la dentine, plus tendre et moins résistante, la carie se propage plus rapidement vers la pulpe, la partie située au plus profond de la dent, qui contient les fibres nerveuses et les vaisseaux sanguins. Alors qu'elle progresse dans l'émail en 2 ou 3 ans, elle peut passer de la dentine à la pulpe en une année, bien que la distance soit plus importante. Ainsi, une carie de la racine de la dent qui débute dans la dentine peut détruire en peu de temps une bonne partie de la structure de la dent.

La carie d'une surface lisse de la dent, la plus facile à prévenir et à traiter, est celle qui évolue le plus lentement. Elle se présente au début comme une tache blanche dans laquelle les bactéries dissolvent le calcium de l'émail. Les caries des surfaces lisses, situées entre des dents définitives, débutent en général entre 20 et 30 ans.

Les caries de puits et fissures, qui débutent généralement dans les dents définitives au cours de l'adolescence, se forment dans les sillons étroits de la surface de mastication, sur les dents postérieures du côté de la joue. Leur progression est rapide. De nombreuses personnes ne peuvent pas correctement nettoyer ces zones prédisposées aux caries car les sillons sont plus étroits que les poils des brosses à dents.

UN BROSSAGE DES DENTS EFFICACE POUR PRÉVENIR LA CARIE ET LE TARTRE

La carie dentaire et le tartre ne sont pas une fatalité. Un brossage régulier des dents, une alimentation équilibrée sans grignotage, et des visites annuelles régulières chez le dentiste, constituent le trio gagnant pour lutter contre leur formation.

BROSSEZ-VOUS LES DENTS

Pour assurer une bonne hygiène dentaire et conserver une bonne haleine, il est conseillé de se laver les dents au moins deux fois par jour :

- À l'aide d'une brosse à dents à poils souples, qui préserve les gencives et l'émail des dents (à changer tous les trois mois, ou dès que les poils s'évasent) ;
- Avec un dentifrice fluoré (pour mieux prévenir l'apparition de caries dentaires).

Brossez-vous les dents pendant deux minutes, afin de bien nettoyer les dents et de permettre au fluor d'agir. Pour savoir si vous respectez bien cette durée, vous pouvez chronométrer le brossage tout simplement. Pour votre enfant, l'utilisation d'un sablier l'aide à respecter la bonne durée de brossage et rend ce moment plus ludique. En effet, les enfants ont souvent du mal à se laver les dents pendant deux minutes : cela leur paraît trop long.

LE BROSSAGE DES DENTS ADAPTÉ À L'ÂGE

Les dents de lait ont également besoin d'être nettoyées.

Pour cela, plusieurs techniques de brossage existent :

- Nettoyez les dents de votre enfant dès leur éruption (à environ 6 mois) avec une compresse humide ou à l'aide d'une brosse à dents imprégnée d'une trace de dentifrice fluoré adapté à l'âge de l'enfant. Faites-le chaque soir avant de le mettre au lit.

- Dès l'apparition des premières molaires temporaires (« les dents du fond »), qui a lieu vers 12-18 mois, faites au moins un brossage quotidien. La quantité de dentifrice à utiliser sera de la grosseur d'un petit pois.

- Entre 0 et 3 ans, le brossage doit être réalisé par un adulte.
- Puis, entre 3 et 6 ans, il est réalisé ou assisté par un adulte, en fonction des capacités de l'enfant.

Proposez à votre enfant un dentifrice avec un dosage en fluor correspondant à son âge.

Sources : <https://www.who.int/fr>
<https://www.sante.fr/>
<https://www.ufsbd.fr/>

UN BROSSAGE DANS LES RÈGLES



LE BROSSAGE DES DENTS C'EST

2 FOIS

PAR JOUR (matin et soir)

2 MINUTES

(À chaque fois)

RÉDUISEZ VOTRE CONSOMMATION DE BOISSONS ET D'ALIMENTS SUCRÉS OU COLLANTS

Pour maintenir une bonne santé bucco-dentaire, il est recommandé d'adopter une alimentation saine et équilibrée, en limitant la consommation d'aliments riches en sucres et en favorisant une alimentation riche en fruits, légumes, protéines maigres et produits laitiers. Les sucres présents dans les aliments transformés, les bonbons, les boissons sucrées et les snacks sucrés sont particulièrement préjudiciables pour les dents. Il est également important de limiter le grignotage fréquent, car chaque prise alimentaire prolonge l'exposition des dents aux acides.

ARRÊTEZ DE FUMER

Le tabagisme peut entraîner une diminution du flux sanguin vers les gencives, ce qui affaiblit leur capacité à se défendre contre les bactéries et à guérir en cas de blessure. De plus, la fumée de cigarette contient des toxines qui endommagent les tissus des gencives et favorisent l'accumulation de plaque dentaire, ce qui augmente le risque de formation de tartre.

CONSULTEZ VOTRE DENTISTE RÉGULIÈREMENT

Il est généralement recommandé de consulter votre dentiste au moins deux fois par an pour un bilan dentaire complet. Lors de ces visites, votre dentiste examinera vos dents, vos gencives et votre bouche, à la recherche de signes de caries, de maladies des gencives ou d'autres problèmes bucco-dentaires. Si nécessaire, votre dentiste procédera à un détartrage dentaire, pour éliminer la plaque dentaire et le tartre, en particulier le long de la ligne des gencives. Certaines personnes, telles que les fumeurs et les diabétiques, sont plus susceptibles de développer des problèmes bucco-dentaires. Il leur est recommandé de consulter leur dentiste plus fréquemment, environ trois à quatre fois par an. Cela permet de surveiller de près l'état de leurs dents et gencives, et d'intervenir rapidement en cas de besoin.



LE MANGANÈSE : UN MINÉRAL ESSENTIEL POUR L'INDUSTRIE MONDIALE

Le manganèse est un minéral métallique précieux utilisé dans diverses industries à travers le monde. Il joue un rôle essentiel dans la production d'acier, de batteries et d'alliages métalliques, ce qui en fait l'un des minéraux les plus importants sur le marché mondial. Avec environ un quart des réserves mondiales de ce minéral, le Gabon est un acteur clé du marché. Les gisements de manganèse sont principalement situés dans la région du Haut-Ogooué, dans le sud-est du pays. Les principales zones d'exploitation minière sont situées à Moanda, Franceville et Okondja.

PRÉSENTATION

À température ambiante, le manganèse est un métal solide, de couleur argentée. Il a une apparence métallique typique, avec une surface lisse et brillante. En termes de texture, le manganèse est relativement dur et peut être façonné en différentes formes à l'aide de techniques de moulage ou de forgeage. Il est généralement préparé sous forme de lingots, de plaques ou de poudre, en fonction de son utilisation ultérieure. En raison de son importance dans l'industrie, le manganèse est souvent commercialisé sous forme de concentrés ou de produits transformés, prêts à être utilisés dans les différentes applications industrielles.



EXPLOITATION

L'exploitation du manganèse au Gabon remonte aux années 1950, et le pays est aujourd'hui l'un des principaux producteurs mondiaux de ce minéral.

Les plus importantes zones d'exploitation de manganèse au Gabon sont situées à Moanda, Franceville et Okondja. Ces gisements renferment d'importantes réserves de manganèse de haute qualité.



La Compagnie Minière de l'Ogooué (COMILOG), une filiale du groupe français Eramet, est le partenaire historique de l'exploitation du manganèse au Gabon. COMILOG intervient sur différentes concessions minières dans la région du Haut-Ogooué et a développé des installations de transformation à Moanda ; le minerai y est transformé en concentré de manganèse.



L'extraction du manganèse au Gabon se fait principalement par des méthodes d'exploitation à ciel ouvert. Les gisements de manganèse sont généralement peu profonds et relativement faciles à extraire. Le minerai est extrait à l'aide d'engins de terrassement, tels que des pelles et des chargeurs, puis transporté vers les installations de traitement. Une fois extrait, le minerai de manganèse est traité pour en obtenir un concentré de manganèse de haute qualité. Les étapes de traitement comprennent le concassage, le broyage, la séparation gravimétrique et la flottation. Le concentré obtenu est ensuite expédié vers les marchés internationaux pour être utilisé dans diverses industries. L'exploitation du manganèse joue un rôle important dans l'économie du Gabon. Les exportations de manganèse constituent une part significative des recettes d'exportation du pays et contribuent à la croissance économique. De plus, l'exploitation minière du manganèse crée des emplois directs et indirects, offrant des opportunités d'emploi aux populations locales.

APPLICATIONS

Le manganèse est utilisé dans plusieurs domaines et industries en raison de ses propriétés uniques. Voici quelques-unes des principales utilisations du manganèse :



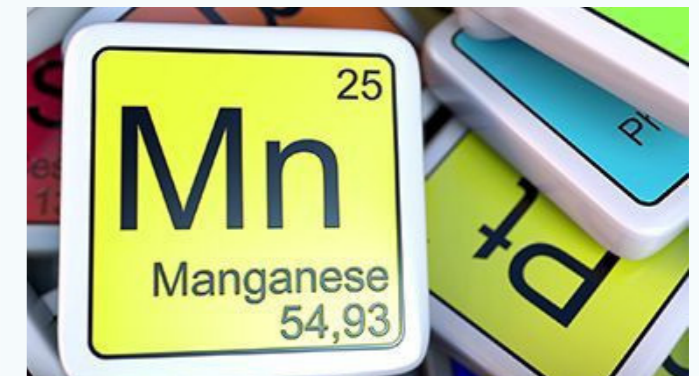
Industrie sidérurgique : Le manganèse est principalement utilisé comme élément d'alliage dans la production d'acier. Il améliore les propriétés de l'acier en augmentant sa résistance, sa dureté et sa capacité à résister à la corrosion. Le manganèse est essentiel dans la fabrication de différents types d'acier, tels que l'acier au manganèse, l'acier inoxydable et l'acier au Hadfield, utilisé dans la construction, l'automobile, les machines et d'autres applications industrielles.



Batteries : Le manganèse est un composant important des batteries, en particulier des batteries rechargeables. Il est utilisé dans les batteries au lithium-ion, les piles alcalines et les batteries au manganèse-zinc. Les batteries au manganèse offrent une capacité élevée, une longue durée de vie et une résistance aux hautes températures, ce qui en fait un choix populaire pour les applications telles que les véhicules électriques, les appareils électroniques et les systèmes de stockage d'énergie.

Industrie chimique : Le manganèse est utilisé dans la production de divers produits chimiques. Il est un composant clé des catalyseurs utilisés dans les réactions chimiques, telles que l'oxydation et la réduction. Les composés de manganèse sont également utilisés dans la production de verre, d'engrais, de pigments, de colorants et de produits pharmaceutiques.

Secteur des plastiques : Le manganèse est utilisé dans la production de plastiques renforcés de fibres de verre. Il améliore la résistance et la durabilité des matériaux plastiques, les rendant adaptés à une utilisation dans des applications exigeantes telles que l'industrie automobile, l'aérospatiale et la construction.



Applications environnementales : Le manganèse est utilisé dans le traitement de l'eau potable et des eaux usées. Il agit comme un agent oxydant pour éliminer les impuretés et les contaminants. De plus, il est utilisé dans la production de catalyseurs pour réduire les émissions de gaz nocifs dans les véhicules et les installations industrielles. Ces utilisations du manganèse ne sont qu'une partie de ses applications. En raison de ses propriétés polyvalentes, le manganèse continue de trouver de nouvelles applications dans divers secteurs industriels.

Le Gabon, conscient de l'importance de cette ressource, s'efforce de développer le secteur du manganèse de manière durable. Des efforts sont déployés pour promouvoir des pratiques minières respectueuses de l'environnement et pour assurer une gestion responsable des ressources naturelles. Le gouvernement gabonais collabore avec les acteurs du secteur pour garantir que l'exploitation minière profite également aux communautés locales et contribue au développement socio-économique du pays.

Journée R.S.E. du GROUPE SOGAFRIC

